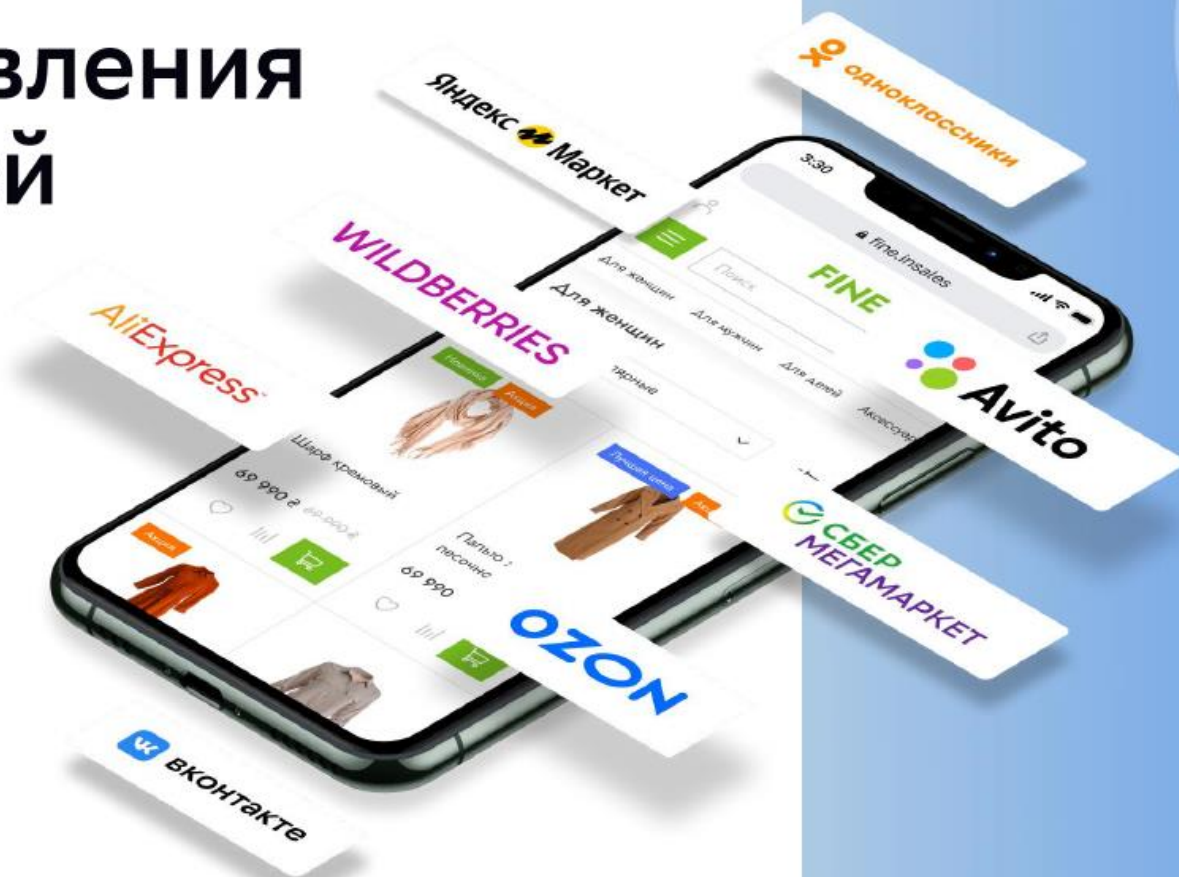


inSales

Платформа управления
онлайн-торговлей



Запускайте онлайн-продажи на нескольких площадках одновременно

Создание и развитие интернет-магазина



Продажи в социальных сетях и мессенджерах



Работа на торговых площадках и маркетплейсах



250+ готовых интеграций для доставки, оплаты, учета и выгрузки товаров на маркетплейсы и в соц. сети

Современная CRM для учета заказов и ведения клиентской базы

Автообновление ПО и защита от DDoS/мошеннических атак

Техподдержка 24/7



Сокращение ИТ-расходов при внедрении новых каналов онлайн-продаж минимум вдвое



Сокращение времени внедрения новых каналов онлайн-продаж минимум в 4 раза

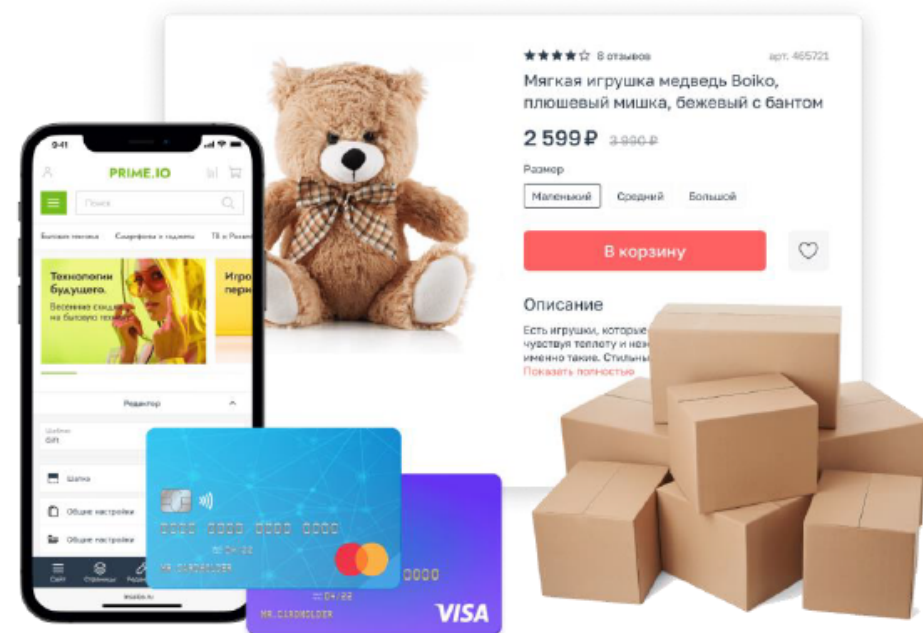
Создайте интернет-магазин самостоятельно

inSales позволяет:

- Создать сайт в удобном конструкторе с широким выбором готовых дизайн-шаблонов и возможностью стилизации под бренд
- Наполнить каталог своими товарами
- Настроить страницу оформления заказа, оплату и доставку
- Подключить соцсети, поисковики и мессенджеры
- Получать заказы, в том числе в мобильном приложении
- Редактировать код сайта и виджетов при необходимости
- 250+ готовых интеграций для доставки, оплаты, учета и выгрузки товаров на маркетплейсы и в соцсети
- Тех. поддержка 24/7

✓ Без программистов

✓ За 1 день

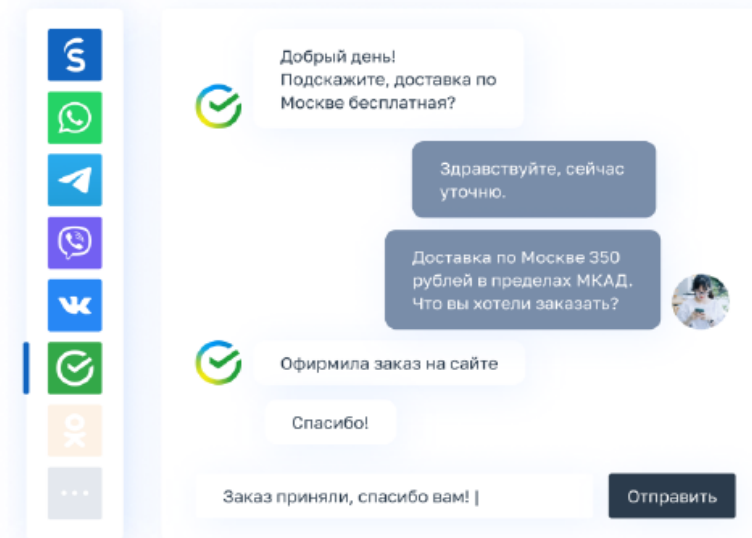


Если у вас уже есть действующий интернет-магазин, мы поможем перенести его на inSales и настроить нужные интеграции*

- Перенесем каталог товаров и сохраним дизайн
- Сохраним настройки SEO и настроим редиректы

Управляйте онлайн-продажами в едином окне

Из личного кабинета inSales вы управляете продажами во всех интернет-магазинах компании, в том числе в соцсетях и на маркетплейсах



- Единый каталог товаров с разными ценами для разных онлайн-площадок
- Единое управление товарными остатками
- Единая CRM для управления заказами из всех каналов

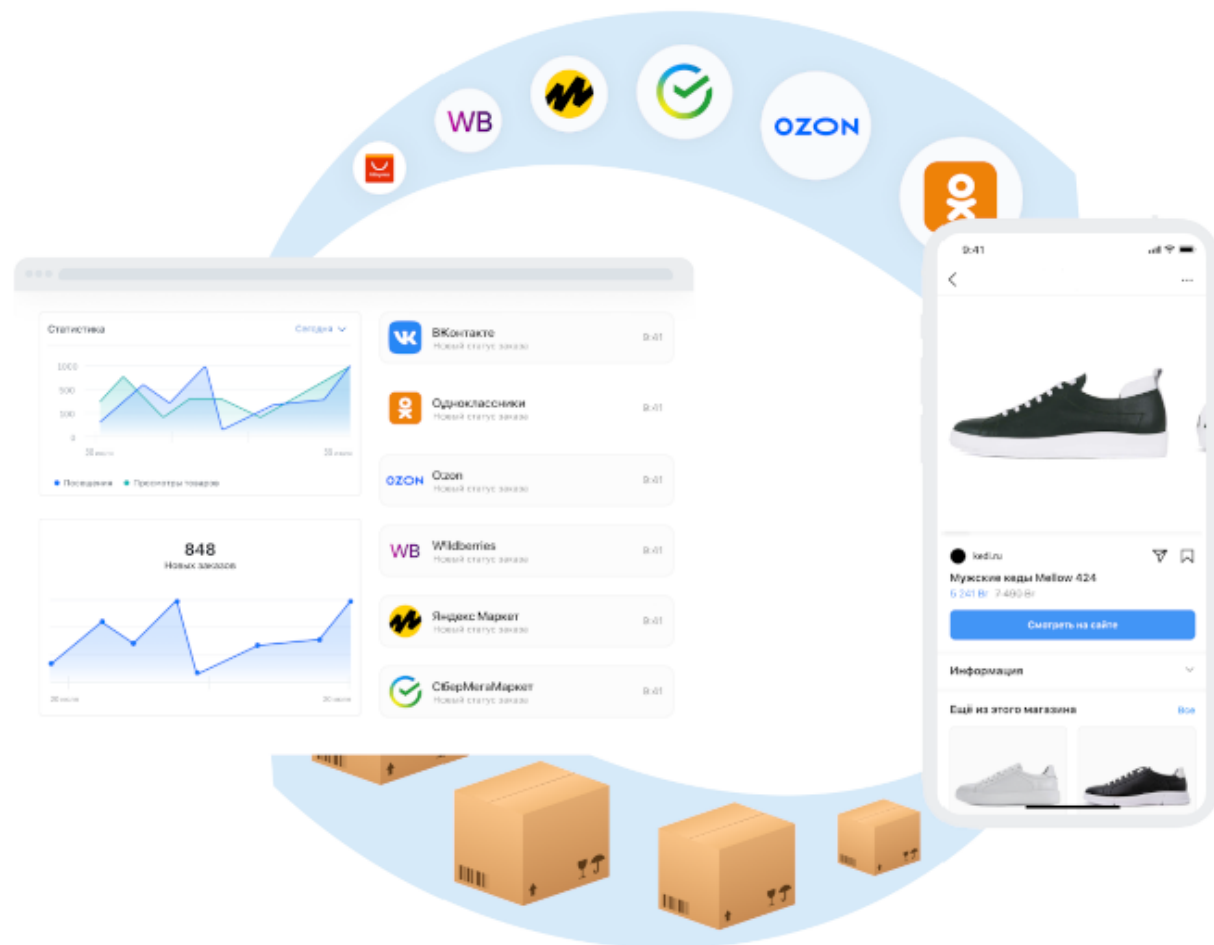
- Диалоги из всех мессенджеров поступают в общий чат – вы не запутаетесь в переписках и не потеряете сообщение от покупателя
- Быстрые ответы клиентам и активное приглашение в чат повышают конверсию в продажу
- Уведомление клиентов о статусе заказе в мессенджере сокращает расходы на СМС-рассылку

inSales представляет новый тариф для запуска онлайн-продаж из одного окна

Бесплатный инструмент для выгрузки товаров в различные каналы продаж: от маркетплейсов до социальных сетей

Бесплатный
₽0/мес.

- ✓ До 500 товаров
- ✓ 1 сотрудник
- ✓ Единая выгрузка товаров и цен на маркетплейсы, в социальные сети и доски объявлений: Wildberries, Ozon, Яндекс.Маркет, AliExpress, СберМегаМаркет, Avito, Вконтакте
- ✓ Загрузка товарной базы из Wildberries, Ozon, Excel



Специальные условия от inSales для размещения на маркетплейсах

Размещайте товары на популярных площадках через inSales
и получайте больше заказов с пониженной комиссией



- > 100 000
заказов ежедневно
- > 7 000 000
посетителей в месяц

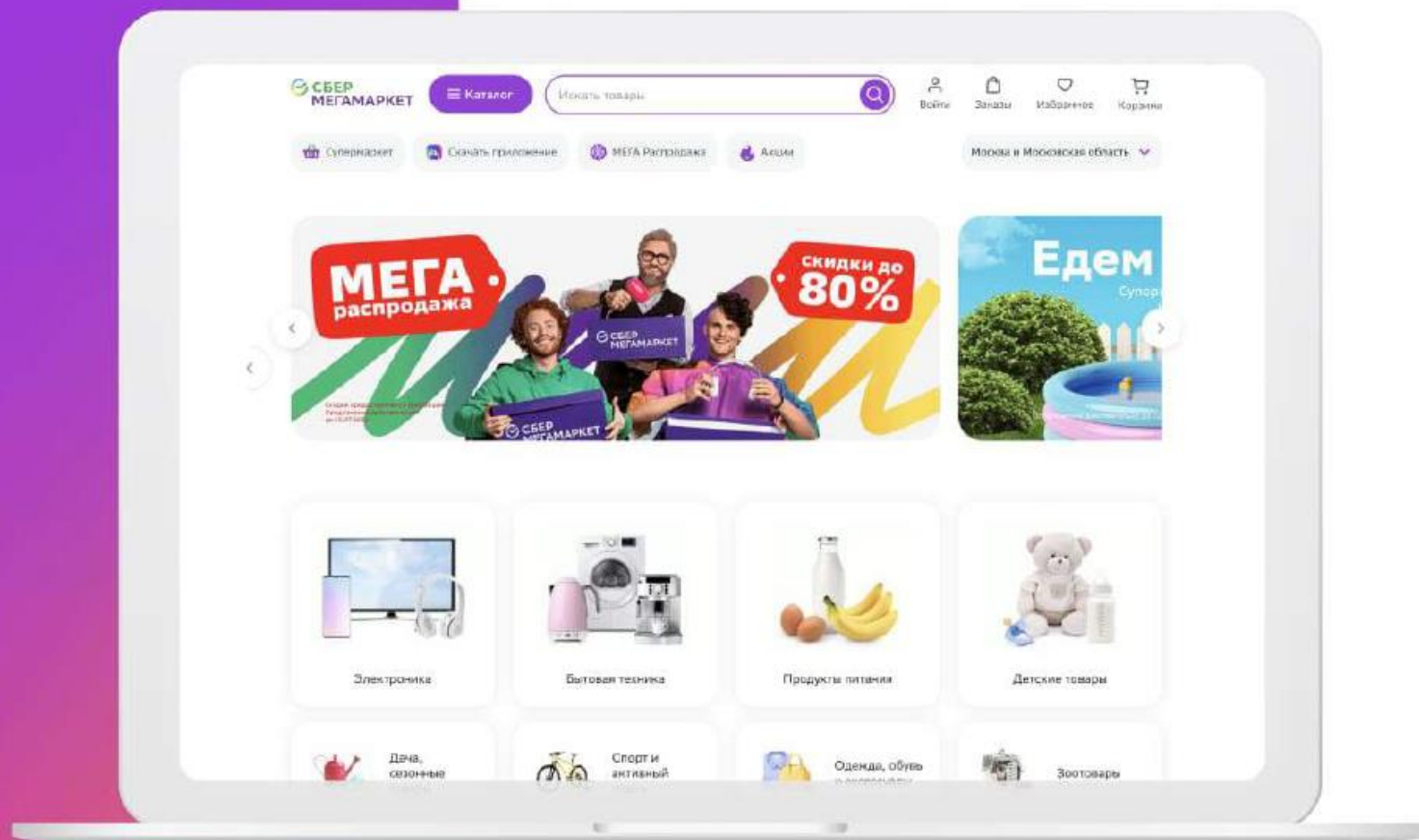
Комиссия 1%

На 90 дней для новых продавцов
СберМегаМаркет*,
зарегистрировавшихся через inSales с
30.09.2021 по 31.12.2022

О нас

СБЕР МЕГАМАРКЕТ

мультикатегорийный маркетплейс,
на котором представлено более 5 млн
товаров в 17 основных категориях,
включая электронную и бытовую
технику, товары для дома, одежду,
строительство и ремонт, детские товары
и многое другое



СберМегаМаркет в цифрах



2022

- >5 000 000 уникальных SKU
- >100 000 заказов в день
- >1 000 городов РФ
- >60 000 пунктов выдачи заказов
- 5 фулфилмент-центров



Преимущества от партнеров СберМегаМаркета

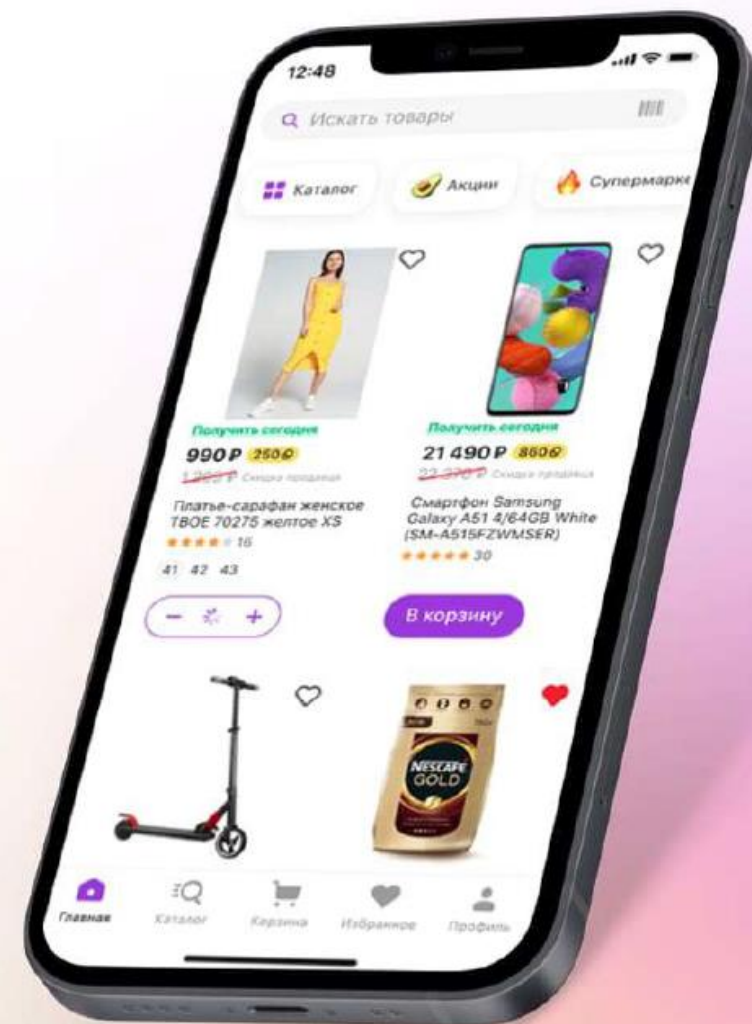


- ✓ Предоставляем брендам доступ к крупнейшей клиентской базе в России
- ✓ Масштабная логистическая инфраструктура от СберЛогистики
- ✓ Даём возможность для продвижения у партнеров СберМегаМаркета
- ✓ Доступ к подписчикам СберПрайм и СберПрайм+

110 млн
держателей карт СберБанка

>60 млн
участников программы
СберСпасибо

>5 млн
подписчиков СберПрайм
и СберПрайм+



ВИТРИНА+ДОСТАВКА

товар хранится у вас на складе, вы собираете заказ, мы доставляем его покупателю

ВИТРИНА+ФУЛФИЛМЕНТ

мы храним ваш товар у себя, собираем заказ и доставляем его покупателю

- доступ к аудитории по всей стране
- масштабная логистическая инфраструктура
- низкая и прозрачная стоимость хранения и фулфилмента

ЗАКАЖИ И ЗАБЕРИ

товар хранится у вас в магазине, покупатель резервирует и забирает заказ из вашего магазина

ВИТРИНА+ДОСТАВКА СИЛАМИ ПРОДАВЦА

товар хранится у вас на складе, вы собираете заказ и сами доставляете его покупателю

ПРЯМОЙ КОНТАКТ С ПОКУПАТЕЛЕМ

- поток покупателей в офлайн-магазин продавца – возможность выстроить отношения с покупателем напрямую и осуществлять cross-sell
- возможность продавать специализированные товары, которые не могут быть доставлены курьером
- продавец получает контактные данные покупателя

Какие требуются документы для ИП или ООО

ПЕРЕЧЕНЬ УЧРЕДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ИП:

- реквизиты контрагента (с указанием юридического адреса и банковских реквизитов);
- скан паспорта;
- свидетельство ИНН;
- свидетельство ЕГРИП*;
- документ, подтверждающий применение определённой системы налогообложения (уведомление из налоговой, первый лист декларации или скриншот из личного кабинета ФНС, где указана система налогообложения).

*если дата регистрации контрагента после 01 января 2017-года, необходимо предоставить лист записи ЕГРИП.

ПЕРЕЧЕНЬ УЧРЕДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ООО:

- реквизиты контрагента (с указанием юридического адреса и банковских реквизитов);
- свидетельство ИНН;
- свидетельство ОГРН*;
- устав (все страницы с печатью налоговой);
- приказ о вступлении в должность генерального директора (или выписка из протокола учредителей);
- документ, подтверждающий применение УСН или иной системы налогообложения, отличной от ОСН.

*если дата регистрации контрагента после 01 января 2017-года, необходимо предоставить лист записи ЕГРЮЛ.

Спасибо за внимание!

Обратная связь

Kisel.An.Vl@sberbank.ru

Анастасия Кисель

